



## НА ТРИ СТОРОНЫ

Безусловно, «изюминкой» стенда ЈАС стала бортовая платформа самосвального типа на шасси ЈАС N75. Благодаря своим компактным размерам и возможности разгрузки влево, вправо и назад, машину легко можно эксплуатировать в условиях в местах с ограниченным маневрированием. Разработали самосвал в конструкторском бюро завода «Чайка-Сервис». Борта платформы без скрытых полостей изготовили из стального профиля Fuhrmann. Опционально на заводе могут оснастить модель тентом, сдвижными шторками и крано-манипуляторной установкой для облегчения работы с грузом.



JAC N75

## САМОСВАЛ И НЕ ТОЛЬКО

Самосвал с трёхсторонней разгрузкой на шасси JAC N75 вызвал большой интерес посетителей выставки. Машина с кузовом длиной 5,2 м и шириной 2,3 м может перевозить 3,2 тонны, но, как нам по секрету сказали на стенде, в конструкцию рамы заложен перегруз.

Присутствовали на стенде и знакомые многим читателям нашего журнала шасси JAC N56, N75 и N120 с крано-манипуляторными установками Palfinger P180T, HYVA SMA505 и Unic URV-374 соответственно.

Вообще на выставке из числа иностранных шасси больше всего надстроек заводы спецтехники поставили именно на продукцию JAC. Например, «Чайка-Сервис» показала КМУ Чайка-Таdano ТМ-ZE364HS на базе JAC N75 и КМУ Чайка-Fassi F95B на базе JAC N-120. А на уличной экспозиции «Коминвест-АКМТ» выставили бортовой грузовик JAC N120 с пятитонной КМУ Soosan SCS 514.

«У нас это первый опыт сотрудничества с китайскими производителями. И прежде чем подписать дилерский контракт, мы анализировали опыт эксплуатации этих шасси в реальных условиях, и с удивлением для себя обнаружили, что глобальных нареканий нет. Там применяют качественную компонентную базу и на мой взгляд, ЈАС ничем не хуже корейских Hyundai и Isuzu. Это подтверждают и наши заказчики», —

поделился генеральный директор ЗАО «Коминвест-АКМТ» **Александр Халецкий.** 

Фактически у заводов спецтехники появился реальный поставщик качественных шасси общей массой 10-12 тонн по приемлемой стоимости. Из отечественных аналогов, конкурентных по цене, экологичности и габаритам, можно было использовать только, пожалуй, «ГАЗон NEXT». Да и тот вышел сравнительно недавно. И для применения различных надстроек ЈАС оказался очень перспективным шасси.

К слову, в скором времени у «бодибилдеров» будет куда больше возможностей развернуться при создании спецтехники на шасси JAC.

«В 2017 году выполнили план по продажам, сейчас идём с опережением показателей прошлого года на 60%, развиваем сервисную часть. завозим запасные части и расширяем модельный ряд. В самом разгаре работы по модели Х200 полной массой до 3,5 тонн. Уже готов прототип с двигателем экологического класса «Евро-5» (подробнее об этом аналоге Hyundai Porter, впервые показанном на выставке «Комтранс-2017», можно прочитать в № 6 за 2017 год, — прим. редакции). Сейчас готовим всю техническую документацию и к осени будем проводить сертификацию на Дмитровском автополигоне. Далее по плану увеличение ассортимента разных колёсных баз,

думаю, к концу года успеем сделать сертификаты и в начале следующего года уже предложим новинки рынку. Это удлинённые N75 и N120. А в середине года начнём продажи пикапа», — рассказал менеджер по развитию дилерской сети ООО «Джак автомобиль» Илья Московченко.

К концу лета потребителям предложат модель N75 с увеличенной грузоподъёмностью до 7 980 кг, вместо существующих 7 490 кг. Проблем с весовым контролем не будет, обещают представители ЈАС в России. Вообше новые варианты межколёсных баз шасси появятся для каждой модели. Ассортимент планируют разбить на три группы: «Short», «Long» и «Extra Long». Сейчас в Россию завозят шасси только китайской сборки с одной межколёсной базой «Long». Расширение ассортимента даст возможность изготовления на шасси ЈАС широкого спектра автомобилей с различными типами надстроек. В первую очередь это касается спецтехники, фургонов и бортовых платформ с габаритной длиной более 6 метров на ЈАС N-75 и более 7 метров на N-120.

Кроме того, в России может появиться новый конкурент Ford Transit и «ГАЗель» — цельнометаллический фургон JAC Sunray. Сейчас специалисты просчитывают варианты стоимости, при которых будет целесообразно организовать поставки модели с завода в Казахстане.

## **МНЕНИЕ**



**ИЛЬЯ МОСКОВЧЕНКО,** менеджер по развитию дилерской сети ООО «Джак автомобиль»

«К сожалению, сейчас на рынке сложилась тенденция к снижению стоимости перевозки. Кризис как был, так и остался, просто стагнация уменьшилась. И клиенты ориентированы на снижение затрат на перевозку. Другая тенденция: многие крупные компании отказываются от собственного автопарка и переходят на аутсорсинг. Идёт разделение бизнеса. На рынке обязательно отразится и повышение цен на топливо. Это вопрос двух-трёх месяцев».

ПРОДОЛЖЕНИЕ ЧИТАЙТЕ В СЛЕДУЮЩЕМ НОМЕРЕ

Журнал «Грейдер» №4 (28) июль-август 2018 г. PromoGroup Media · (391) 237–15–37